



Je suis ravie que vous soyez intéressée par le programme *exclusif* **SERIAL VENDEUSE**

Ce programme s'adresse aux entrepreneures, débutantes ou plus avancées, qui ont déjà créé leurs prestations de service, et veulent :

- **Vendre leurs offres** avec confiance et aisance,
- **Être à l'aise** avec l'idée de gagner de (davantage) l'argent,
- **Éviter d'avoir à se transformer** en Dr Jeckyll et Mr Hyde dans leurs séances de vente, c'est-à-dire se sentir obligée de devoir se transformer en une personne qu'elles ne sont pas pour faire du forcing ou manipuler leurs clients
- **Apprendre à mener une conversation de vente de A à Z**

afin **d'augmenter leur chiffre d'affaires en vendant plus, plus vite et mieux.**  
**Et sans vendre leur âme au diable !**

**DURANT CE PROGRAMME, VOUS APPRENDREZ A :**

- Comment mener une séance de vente **avant/pendant/après**,
- Quoi dire **dès le début** de votre conversation de vente pour **prévenir et limiter** les objections et comment répondre *si* elles arrivent
- **Mettre fin à des situations d'auto-sabotage et des croyances limitantes** qui vous amènent à vivre/accepter des situations qui jouent contre vous
- **Maitriser les moments clés d'une vente** : quand et comment parler de votre offre, de vos tarifs, de vos conditions de paiement . . .
- **Construire le plan** de vos prochaines séances de vente : les différentes séquences d'une vente, mais également dans quel ordre les enchaîner et la psychologie qui est derrière ces séquences afin de vous aider à clôturer plus de ventes
- **Apaiser** votre relation à l'argent afin de gagner plus
- **Augmenter votre taux de conversion** prospects/clients afin d'apporter davantage de pérennité et de stabilité à votre entreprise

Tout au long de ce programme, je vous guiderai pas à pas pour modifier votre rapport à l'argent, développer des croyances positives à son sujet et organiser le déroulé de vos prochaines sessions de vente en suivant un plan clairement séquencé.

Depuis 2 ans que je me suis formée et que j'ai affiné ma pratique, c'est l'ensemble de ces éléments qui m'a permis de développer la confiance, l'état d'esprit et la technique pour vendre, sans sourciller, des prestations à 4 chiffres aujourd'hui !

## VOICI COMMENT SE DERoule LE PROGRAMME :

- On démarre le lundi 16 septembre sur Zoom (appel de démarrage)
- Durée du programme : en 2 parties d'une durée de 4 semaines chacune
  - o **PARTIE 1 : relation à l'argent apaisée, plafond de verre financier brisé !**  
Au cours de cette 1<sup>ère</sup> partie, vous découvrez votre personnalité avec l'argent grâce aux archétypes financiers, leur impact sur les résultats de votre entreprise et comment vous pouvez briser votre plafond de verre financier
  - o **PARTIE 2 : de vendeuse amatrice à serial vendeuse !**  
Cette 2<sup>nde</sup> partie est consacrée à apprendre à mieux vendre en vous appuyant sur vos archétypes financiers et reconnaître ceux de votre prospect, dérouler une séance de vente et maîtriser vos croyances au sujet de la vente.
- Contenu du programme :
  - o 9 appels de groupe, dont 1 appel de démarrage
  - o Enregistrement des appels de groupe
  - o Accès aux modules vidéos via un espace membre
  - o Des supports pratiques (check-lists, exercices, PDF...)
  - o Groupe Facebook privé, exclusivement réservé aux participantes : pour échanger, s'entraider et suivre votre progression en toute confidentialité
  - o Des bonus :
    - 1<sup>ère</sup> Partie : Quel business model en fonction de mon archétype financier ?
    - 2<sup>ème</sup> Partie : Comment ne plus se sentir nerveuse pendant une séance de vente
- Dates des appels de groupe :  
Lundi 16 septembre à 14h30 pour l'appel de démarrage
- 1<sup>ère</sup> partie :
  - Judi 19 septembre à 14h30
  - Judi 26 septembre à 14h30
  - Judi 3 octobre à 14h30
  - Judi 10 octobre à 14h30
- 2<sup>ème</sup> partie :
  - Judi 17 octobre à 14h30
  - Judi 24 octobre à 14h30
  - Judi 31 octobre à 14h30
  - Judi 7 novembre à 14h30

## DES QUESTIONS

### Pourquoi travailler sur ma relation à l'argent et mes croyances avant de vendre ?

Ce sont vos croyances qui déterminent votre expérience car c'est votre état d'esprit, c'est-à-dire votre façon de considérer les choses, qui prédit les actions que vous allez poser. Chaque fois que vous voulez gagner plus d'argent avec votre entreprise, vous devez avoir les bonnes croyances pour vous soutenir et vous permettre de passer facilement à l'action pour vendre plus, plus vite et mieux.

## **Je me débrouille déjà à peu près pour vendre mes prestations. Pourquoi devrais-je m'inscrire ?**

J'aimerais vous demander : êtes-vous satisfaite du nombre de ventes que vous concluez par rapport au nombre de prospects avec qui vous parlez ?

Apprendre est une compétence qui s'acquiert et s'améliore au fur et à mesure, à condition de bien maîtriser la technique : c'est comme une spirale ascendante constante. Et à chaque fois que vous maîtrisez une partie d'une séance de vente, les résultats et bénéfices financiers arrivent immédiatement en retour.

## **Et si je ne veux faire que la 1<sup>ère</sup> partie ?**

C'est possible, mais vous perdrez l'avantage financier de souscrire à l'ensemble du programme en une fois (voir la rubrique suivante « Quel est l'investissement ? »). Par contre il est nécessaire d'avoir fait la 1<sup>ère</sup> partie pour suivre la 2<sup>ème</sup> partie du programme.

## **QUEL EST L'INVESTISSEMENT ?**

**Bénéficiez de l'offre « spéciale rentrée » pour l'ensemble du programme :  
400 € par virement bancaire pour un paiement en une fois.**

- Possibilité de régler en 2 x 230 € (soit 460 € au total) : 50% à la réservation, 50% 30 jours plus tard. Dans ce cas, la date limite de réservation est fixée au 30 août.
- Possibilité de ne faire que la 1<sup>ère</sup> partie : 275 € par virement bancaire. Si vous décidez ensuite de faire la 2<sup>ème</sup> partie, l'investissement supplémentaire est de 275 € (soit 550 € au total)
- Politique de remboursement : afin de permettre à toute entrepreneure qui le souhaite d'accéder à ce programme, l'investissement préférentiel « spéciale rentrée » est extrêmement attractif ; de ce fait, il n'y a pas de politique de remboursement.

## **COMMENT ACCÉDER AU PROGRAMME**

Si vous voulez réellement être formée, accompagnée et boostée pour :

- **Apprendre à mener une séance de vente,**
- Développer des **croyances porteuses** au sujet de l'argent et de la vente,
- **Mettre un terme** à des situations qui sabotent vos résultats financiers et minent votre moral et votre estime de vous
- **Obtenir des résultats** totalement ajustés à vos objectifs
- **(Re)Trouver le plaisir de vendre plus, plus vite et mieux, sans vendre votre âme au diable !**

Alors le programme exclusif de groupe **SERIAL VENDEUSE** est fait pour vous ! Les places étant limitées à 10 personnes maximum, **réservez vite votre place pour ne pas passer à côté !**

Renvoyez-moi simplement un message me disant que vous êtes partante et la formule que vous préférez et je vous enverrai les prochaines étapes.