



ACCUMULATEUR

COMMENT VENDRE À UN ACCUMULATEUR

- Soyez consciente que dépenser de l'argent est douloureux pour un Accumulateur
- Parlez du Retour Sur Investissement et partagez votre propre parcours et vos expériences
- Soyez prête à parler de remise, bonus ou à accorder une garantie « Satisfait ou remboursé »
- Ne sous-estimez jamais de combien dispose un Accumulateur. Il ne vous le montrera jamais !