

ANTICONFORMISTE

COMMENT VENDRE À UN ANTICONFORMISTE

- L'Anticonformiste est intéressé par des solutions rapides. Si en plus, votre produit ou service signifie plus d'argent au bout du compte, c'est parfait !
- Parlez-lui de croissance rapide, de plaisir, d'ambition et de défis à relever
- Parlez-lui positivement de l'argent