

10

croyances à adopter
sur la vente

10 croyances à adopter sur la vente

1. La vente est l'un des éléments LES PLUS exaltants de mon entreprise !
2. J'aime avoir des conversations de vente avec les gens et les connecter au nouvel avenir plein d'opportunités qui les attend lorsqu'ils disent Oui !
3. Les conversations de vente sont un cadeau que j'aime donner aux gens !
4. J'aime être une magistrale coach pendant une conversation de vente !
5. J'aime amener les gens à prendre une décision claire « Oui ou Non » pendant une conversation de vente !
6. Une conversation de vente est un jeu de « Je vais découvrir cette personne, puis lui dresser la vision parfaite de ce qu'elle peut être et accomplir grâce à mon programme » !
7. Les bonnes personnes disent toujours oui pour s'inscrire à mes programmes !
8. Je vais faire cette vente !
9. J'ai une clarté, une certitude et une confiance incroyables pour que des clients souscrivent à mes forfaits premium !
10. Mes programmes de coaching sont tellement faciles à vendre parce que mes clients idéaux en comprennent immédiatement la richesse !