

Dépassez
vos limites!

Dépassez vos limites!

Classez chacune des situations suivantes en fonction de la fréquence avec laquelle cela vous arrive :

1 = Jamais

2 = Quelquefois

3 = Souvent

4 = Toujours

- Dire « Oui » à une demande de remise d'un client potentiel
- Décider en avance que quelqu'un n'a pas les moyens de payer vos honoraires
- Échanger vos services en faisant du troc
- Proposer une réduction de vos tarifs avant même que quelqu'un ne le demande
- Vous faire payer moins que les autres professionnels malgré une expérience similaire
- Vous faire payer moins cher de peur de ne pas avoir de clients
- Dépasser le temps de vos sessions clients (coaching ou conseil) / donner plus que prévu (pour les autres professions)
- Personnaliser vos offres, vos forfaits ou vos services (= faire du sur-mesure à chaque fois)
- Ne pas vous faire payer rapidement
- Délivrer votre service aux clients en retard dans leurs règlements
- Vous brader parce que vous vous sentez coupable de demander plus
- Ne pas demander un acompte non-remboursable
- Laisser votre conjoint, un ami ou un membre de votre famille dire "non, tu ne peux pas faire ça"
- Vous laisser passer devant par un autre au sujet d'une opportunité d'affaire
- Prêter de l'argent à quelqu'un qui n'est pas susceptible de vous rembourser
- Emprunter de l'argent à quelqu'un sans être sûre que vous allez pouvoir le rembourser
- Ne pas honorer les détails d'un contrat
- Permettre à quelqu'un de ne pas honorer les détails d'un contrat conclu avec vous
- Payer des agios pour un découvert bancaire
- Payer vos factures en retard
- Remettre à plus tard l'investissement dans votre développement personnel
- Remettre à plus tard l'investissement dans votre entreprise
- Ne pas avoir un plan de remboursement pour vos emprunts
- Payer vos impôts en retard
- Dépenser autant que vous gagnez, même si votre revenu augmente
- Attendre pour commencer à économiser
- Cacher de l'argent à votre conjoint ou associé
- Ressentir de la rancœur envers les gens qui gagnent plus que vous
- Vous endetter pour acheter des objets de luxe

Choisissez une des situations à laquelle vous avez attribué un 3 ou un 4 et dont vous souhaitez vous débarrasser et recopiez-la ici :

Quelle croyance négative à propos de l'argent pourriez-vous lâcher/abandonner pour avoir un impact positif sur cette situation ? (Dit autrement : Que croyez-vous être vrai pour ne pas _____ ?)

Si cette situation devait passer de 3 ou 4 à 1, à quoi devriez-vous accorder de l'importance ?

Regardez la liste des mots-clés pour vous rendre puissante de votre 1^{er} Archétype et choisissez celui avec lequel vous résonnez le plus et celui avec lequel vous résonnez le moins :

Je résonne le PLUS avec le mot

Je résonne le MOINS avec le mot

Ma nouvelle limite dans cette situation est :

L'action que je vais mettre en place d'ici le est :

Calculez combien d'argent vous allez gagner (ou économiser) en renforçant votre limite dans cette situation : €